

Wir bauen
lokale KI für
Unternehmen.

*Souveräne KI
für Europa*



IGNAITE

(m/w/d)

Sales & Events gesucht!

Praxissemester, Abschlussarbeit, Werkstudent oder Teilzeit

**Du willst echte Vertriebserfahrung statt nur Theorie?
Wir suchen Unterstützung im Sales & Business Development.**

Dein Job

- Telefonische Ansprache von potenziellen Kunden
- Outreach über LinkedIn
- Unterstützung bei Events & Networking
- Kontakt-Recherche
- Erstellung von Sales-Unterlagen

Das bringst Du mit

- Lust auf Kommunikation & neue Kontakte
- Keine Scheu vor Telefon & Social Outreach
- Interesse an KI, Tech oder digitalen Produkten
- Eigeninitiative & Lernbereitschaft

Deine Benefits

- 💧 Flexibilität: Remote und/oder Office **direkt am Campus**
- 💧 Arbeit direkt mit Kunden und Eventbesuche
- 💧 Tiefe Einblicke in ein wachsendes Tech-Unternehmen
- 💧 Raum für deine eigenen Ideen
- 💧 Flache Hierarchien und viel Eigenverantwortung

Interessiert?

Schick uns einfach Deinen Lebenslauf
und ein paar Sätze zu Dir an:
info@ignait.de

